

Reiseorganisation

Die Teilnehmer reisen individuell an. Hotelempfehlungen erhalten Sie bei Interesse von den Ansprechpartnern der Industrie- und Handelskammern. Die Teilnehmeranzahl ist begrenzt.

Teilnahmebedingungen

Um zur Teilnahme an der Reise zugelassen zu werden, sollten folgende Bedingungen erfüllt sein:

- Es ist eine konkrete Geschäftsidee mit internationaler Ausrichtung vorhanden.
- Es liegt ein skalierbares Geschäftsmodell vor.
- Es besteht kurz- oder mittelfristiges Interesse am US-Markteintritt.
- Es ist idealerweise ein erstes Seed-Investment erfolgt. Erste Kunden („traction“) konnten überzeugt werden.

Die Bedingungen werden nach Bewerbung von den Ansprechpartnern geprüft.

Teilnahmekosten

Der Preis für die Teilnahme am Gesamtprogramm beträgt 550 Euro (zzgl. MwSt.). Für eine zweite Person aus einem Unternehmen fallen 275 Euro (zzgl. MwSt.) an. Die Kosten für Flug, Hotel und Verpflegung sind nicht enthalten.

Es gelten die AGB der NRW.International GmbH, die unter www.nrw-international.de/agb hinterlegt sind, in der jeweils aktuellen Fassung. Die Rechnungsstellung erfolgt durch die NRW.International GmbH.

Bewerbung

Bitte bewerben Sie sich für die Unternehmerreise Startup USA-NRW ins Silicon Valley online unter <http://t1p.de/USA2018-StartupSiliconValley>



Nach dem Ausfüllen des hier hinterlegten Formulars erhalten Sie per E-Mail die Informationen für den weiteren Bewerbungsprozess.



Bewerbungsschluss ist der 10. August 2018.

Ihre Ansprechpartner

Fachkoordinatorin:

IHK zu Düsseldorf
Katrin Lange
Tel. 0211/3557-227
lange@duesseldorf.ihk.de



IHK zu Dortmund
Dominik Stute
Tel. 0231/5417-315
d.stute@dortmund.ihk.de



Deutsch-Amerikanische Handelskammer in New York/San Francisco
Andrea Diewald, M.A.
Tel. +49 171/1486930
adiewald@gaccny.com



Mirko Wutzler
Tel. +1/415/2481243
mwutzler@gaccwest.com

Veranstalter



Gefördert vom

Ministerium für Wirtschaft, Innovation, Digitalisierung und Energie des Landes Nordrhein-Westfalen



Partner



Startup USA – NRW

Reise für Startups aus dem Hightech- und IT-Bereich

- Business Angels & Venture-Capital-Investoren treffen
- US-Praxiserfahrung sammeln
- Geschäftsideen auf dem US-Markt testen

9. bis 14. September 2018
San Francisco | Silicon Valley, USA

Außenwirtschaftsförderung für Nordrhein-Westfalen
www.nrw-international.de



Silicon Valley: weltweit führendes Innovations- und Startup-Ökosystem

Das Silicon Valley gilt mit mehr als 24.000 Startups als das Zentrum der Startup-Welt. Weltmarktführer wie Google, Apple, Tesla und Facebook haben hier ihren Sitz. Der ständige Austausch zwischen Forschungseinrichtungen mit Weltruf, wie der Stanford University, University of California Berkeley und dem Lawrence National Berkeley Laboratory, alt eingesessenen Technologiefirmen, jungen Startups und Wagniskapitalgebern führt zur Entwicklung neuer Technologien und Geschäftsmodelle. Auffällig ist die hohe Risikofreude der Unternehmensgründer. Mit 24,9 Mrd. USD wurden in 2016 ca. ein Viertel des weltweiten Venture-Capital-Investments in Silicon Valley-Firmen investiert.

Hightech und IT

Das Silicon Valley ist einer der dynamischsten Wirtschaftsstandorte, der Gründer aus aller Welt anlockt, um innovative und skalierbare Geschäftsideen in die Tat umzusetzen. Der thematische Fokus der vergangenen Jahre lag bei den Silicon Valley-Unternehmen auf klassischen IT-Themen. In jüngerer Vergangenheit hat sich der Fokus dabei erkennbar auf das Themenfeld rund um die Digitalisierung von Branchen mit dem „Internet of Things“ (IoT) als Megatrend gerichtet. Die Bedeutung von Software wird in allen Sektoren und Industrien relevanter und klassische Geschäftsmodelle werden durch disruptive Neuerungen in Frage gestellt. In vielen Zukunftstechnologien besetzt das Silicon Valley dabei die Vorreiterrolle. Dazu zählen insbesondere die Themenfelder Industrie 4.0, Big Data und Artificial Intelligence, Augmented Reality und Virtual Reality, Digital Health sowie Biotech, Autonomous Driving und Cleantech.

Testen Sie Ihr Potenzial für den US-Markt und...

- ... lernen die boomende Startup-Szene im Silicon Valley kennen und sammeln erste US-Praxiserfahrung.
- ... treffen Business Angels & Venture-Capital-Investoren, denen Sie Ihr Geschäftsmodell vorstellen.
- ... knüpfen erste Kontakte zu Kunden, Mentoren, Behörden und relevanten Netzwerken.
- ... lernen Unterstützungsprogramme für internationale Startups kennen.
- ... tauschen sich mit etablierten Startups in der Bay Area aus.
- ... lernen das Programm des German Accelerator Silicon Valley (GA) kennen.
- ... erarbeiten einen US-Pitch zur erfolgreichen Firmenvorstellung vor US-VC-Investoren.
- ... unternehmen Touren im Silicon Valley zu Inkubatoren und „Accelerators“.
- ... erhalten Informationen zu rechtlichen Besonderheiten und zu Visafragen.

Für interessierte Unternehmen finden zwei Informationsveranstaltungen zum Thema „Als Startup in die USA? Chancen auf der anderen Seite des Atlantiks“ statt:

- 19. April 2018 | 15.00 – 18.00 Uhr
IHK zu Düsseldorf
Ernst-Schneider-Platz 1 | 40212 Düsseldorf
Anna Kalchner (anna.kalchner@duesseldorf.ihk.de)
- 20. April 2018 | 10.00 – 12.00 Uhr
TechnologieZentrumDortmund
Emil-Figge-Straße 76 – 80, 44227 Dortmund
Dominik Stute (d.stute@dortmund.ihk.de)

Bei Interesse freuen wir uns über Ihre Anmeldung bis zum **12.04.2018**.

Programm*

Sonntag, 9. September 2018

- 19:00 Uhr Individuelle Anreise nach San Francisco
Begrüßungsempfang und Briefing

Montag, 10. September 2018

- 10:00 Uhr **Kick-off Session**
- 11:00 Uhr **Workshop**
der German American Chamber of Commerce (GACC) zu den Themen „Wichtige Kommunikationsfähigkeiten für den US-Markt“ und „Erfolgreiche Geschäfte mit US-Amerikanern“
- 14:00 Uhr **Strategieworkshop**
PR, Branding und Marketing
- 16:00 Uhr Rechtliche Rahmenbedingungen und US-Steuersystem
- 18:00 Uhr Besuch eines Networking Events oder Pitch Events

Dienstag, 11. September 2018

- 10:00 Uhr Pitch Training & Practice
- 13:30 Uhr **Company Insight:**
How to make it in the Valley
(Besuch eines US-Startups)
- 15:30 Uhr **Strategieworkshop**
Kapital in den USA gewinnen –
Überblick über die Venture-Capital-Szene der USA
- 17:00 Uhr **Startup Case Study**
Besuch eines erfolgreichen deutschen Startups
- 19:00 Uhr Abend zur freien Verfügung

Mittwoch, 12. September 2018

- 10:00 Uhr **Intro Accelerator Program:**
German Accelerator Silicon Valley (GA)
Überblick über die Startup-Szene und Fördermöglichkeiten für internationale Startups
- 11:30 Uhr Bustransfer ins Silicon Valley
- 13:30 Uhr Besuch eines Startups im Silicon Valley
- 15:30 Uhr **Die Luft der Freiheit weht!**
Besuch der Stanford University und Austausch
- 18:00 Uhr **German Demo Night**
Pitch-Event vor Corporate Investoren- und Kundencommunity mit anschließendem Networking

Donnerstag, 13. September 2018

- 10:00 Uhr **Markteinstiegsworkshop**
Entwickeln einer individuellen Strategie zum Einstieg in den US-Markt
- 13:00 Uhr **AHK USA Investoren-Pitch-Event**
Ausgewählte US-Venture-Capital-Investoren lassen sich den Pitch der Teilnehmer vortragen und geben individuelles Feedback zum Geschäftsmodell und Potenzialen auf dem US-Markt
- 16:00 Uhr **Besuch des Inkubators Plug & Play Tech Center**
im Silicon Valley

Freitag, 14. September 2018

- 10:00 Uhr **Breakfast Session**
with German VCs im Valley
- 11:30 Uhr Follow-up der Unternehmerreise

Individuelle Abreise

*Das Programm entspricht dem aktuellen Stand von Februar 2018, Änderungen bleiben vorbehalten.